



Αθήνα, 29 Ιουλίου 2022

Προς: Δίκτυα Πωλήσεων

Θέμα: My Business First, το νέο καινοτόμο πρόγραμμα ασφάλισης μικρομεσαίων επιχειρήσεων

Αγαπητοί συνεργάτες,

Στη Eurolife FFH, αξία έχει να αφουγκραζόμαστε τις ανάγκες των πελατών σας και να τους προσφέρουμε σύγχρονα και ευέλικτα προγράμματα ασφάλισης που να ανταποκρίνονται στις απαιτήσεις της αγοράς.

Στο πλαίσιο αυτό, είμαστε στην ευχάριστη θέση να σας παρουσιάσουμε το **My Business First**, το οποίο έρχεται να ενισχύσει τις πρωτοβουλίες της Εταιρείας στις **ασφαλίσεις μικρών και μεσάίων επιχειρήσεων**, με πιο πρόσφατες, το λανσάρισμα των νέων πακέτων Ομαδικών Υγείας, αλλά και την ένταξη των πακέτων Αστικών Ευθυνών Επαγγελματικών Χρήσεων στο **EurolifePartners**.

Το **My Business First** είναι ένα εξειδικευμένο και ευέλικτο πρόγραμμα ασφάλισης μικρών & μεσάίων επιχειρήσεων, με συνολικό ασφαλιζόμενο κεφάλαιο έως 1.500.000€, ειδικά σχεδιασμένο για να ανταποκρίνεται στις σύγχρονες ανάγκες των πελατών σας. Ταυτόχρονα, προσφέρει σε εσάς εύκολη και γρήγορη διαδικασία τιμολόγησης και έκδοσης online συμβολαίου, μέσω του **EurolifePartners**.

Πελατοκεντρικό (custom made)

Το **My Business First** αποτελείται από 1 Βασικό Πακέτο 14 καλύψεων, το οποίο μπορείτε να συνδυάσετε με έως και 6 συμπληρωματικά πακέτα καλύψεων. Επομένως, είναι πλήρως ευέλικτο και προσαρμόζεται εύκολα στις ανάγκες και τις επιδιώξεις των πελατών σας.

Ευέλικτο, με δυνατότητα πολλαπλών επιλογών

- Δυνατότητα επιλογής **Μηδενικής Απαλλαγής** στις καλύψεις κλοπής/ληστείας, φυσικών φαινομένων, αντικειμένων στην ύπαιθρο και φωτεινών επιγραφών
- **Εναλλακτικά όρια Αστικής Ευθύνης έναντι Τρίτων** που μπορούν να φτάσουν έως και 200.000€, προσαυξάνοντας το συνολικό ασφαλιζόμενο κεφάλαιο
- **Εναλλακτικά υπό-όρια σε καλύψεις**, όπως θραύση υαλοπινάκων, βραχυκυκλώματος ηλεκτρικών μηχανών, χρηματικών απωλειών, αλλοίωση εμπορευμάτων, που λειτουργούν ανεξάρτητα από το συνολικό ασφαλιζόμενο κεφάλαιο

Βελτιωμένο σε όρους και παροχές σε σχέση με την προηγούμενη γενιά προγραμμάτων

- **Νέες καλύψεις**, όπως ενδεικτικά, καθίζηση/κατολίσθηση, Νομική Προστασία, έξοδα φύλαξης, κάλυψη υπαίθριων εγκαταστάσεων και αντικειμένων στο ύπαιθρο
- **Προσθήκη ασφάλισης ιδιαίτερων κινδύνων**, όπως αποθήκες έως 500.000€ σε συγκεκριμένες χρήσεις
- **Απλοποίηση** της κατηγοριοποίησης επικινδυνότητας των επιχειρήσεων
- **Μείωση** των ζωνών τιμολόγησης κάλυψης σεισμού, από 4 σε 3
- **Ενιαία απαλλαγή σεισμού** για τις ζώνες σεισμικής δραστηριότητας

Τιμολογιακά ανταγωνιστικό (value for money)

Το πρόγραμμα υποστηρίζεται από παραμετρική τιμολόγηση, η οποία το καθιστά **ιδιαίτερα ανταγωνιστικό** σε συγκεκριμένες κατηγορίες κινδύνων και συνδυασμούς παροχών, όπως ενδεικτικά στις καλύψεις:

- **Σεισμού**, ανάλογα με το έτος οικοδομικής άδειας και τη ζώνη σεισμικότητας
- **Κλοπής και Ληστείας** για περιοχές **εκτός** των Αστικών κέντρων Αττικής και Θεσσαλονίκης
- **Πυρκαγιάς και Κλοπής** με την ύπαρξη συγκεκριμένων μέτρων προστασίας



Λειτουργικά απλό

Από τη Δευτέρα 1^η Αυγούστου, θα έχετε τη δυνατότητα να τιμολογήσετε και να εκδώσετε Online συμβόλαια μέσα από το EurolifePartners. Συγκεκριμένα:

- Η πρόσβαση στην **τιμολόγηση πραγματοποιείται από το εικονίδιο «Επιχείρηση»** στο αριστερό μενού του Eurolife Partners, επιλέγοντας τα χαρακτηριστικά της επιχείρησης, τη χρήση και τη δραστηριότητα.
- Η **αποστολή των Προσφορών και η λήψη των Ηλεκτρονικών Υπογραφών παραμένουν** ίδιες, όπως και στις υπόλοιπες εργασίες σας.
- Η **εξόφληση των συμβολαίων** πραγματοποιείται μέσα από την εφαρμογή Τυπώνω-Πληρώνω στο Eurolife Partners ή με τη χρήση της Ειδοποίησης Πληρωμής.
- Η αποστολή **αιτημάτων πρόσθετων πράξεων πραγματοποιείται μέσα από το Eurolife Partners** από το εικονίδιο «Οι εργασίες μου» → «Πρόσθετες πράξεις» → «Δημιουργία πρόσθετης πράξης».

Σημείωση:

Από την Δευτέρα 1^η Αυγούστου, η Conet δεν θα είναι διαθέσιμη για νέες ασφαλίσσεις Επιχειρηματικών Κινδύνων, με τα παλιά πακέτα Business Care. Οι προσφορές που έχουν ήδη εκδοθεί μέχρι και τις 31/7 θα παραμείνουν διαθέσιμες μέχρι και τις 10/8, προκειμένου να ολοκληρώσετε τις εκκρεμότητές σας με τους πελάτες σας.

Εκπαιδευτικό υλικό

Περισσότερες πληροφορίες σχετικά με τα συγκεκριμένα προγράμματα ασφάλισης, θα βρείτε στον **οδηγό ασφάλισης** (Digital Trade Manual) **My Business First** που επισυνάπτεται και είναι αναρτημένος στις πλατφόρμες:

- Training <https://training.eurolife.gr> & είσοδο στη Βιβλιοθήκη: Κατηγορίες → Λοιποί κλάδοι → Οδηγοί Ασφάλισης
- Eurolife Partners → Υποστήριξη → Trade manual **My Business First** <https://partners.eurolife.gr>

Επιπλέον, το **e-leaflet** που δημιουργήσαμε για εσάς (βλ. επισυναπτόμενο αρχείο) θα σας βοηθήσει να επικοινωνήσετε το πρόγραμμα στους πελάτες σας, τόσο με ψηφιακά μέσα όσο και σε φυσική μορφή.

Για ό,τι αφορά το καθεστώς αμοιβών, με **ενιαία ανταγωνιστική προμήθεια βάσης για τις καλύψεις πυρός και σεισμού**, μπορείτε να απευθύνεστε στα Στελέχη Πωλήσεων και Υποστήριξης Πωλήσεων, για να σας ενημερώσουν σχετικά.

Οι Επιχειρηματικοί Συνεργάτες σας και τα Στελέχη της Γενικής Διεύθυνσης Πωλήσεων και Εκπαίδευσης, παραμένουν στη διάθεσή σας για οποιαδήποτε επιπρόσθετη διευκρίνιση.

Καλές Πωλήσεις!

Για την Eurolife FFH,

Νίκος Δελένδας
Γενικός Διευθυντής
Πωλήσεων & Εκπαίδευσης

Γιώργος Κροντήρης
Τεχνικός Διευθυντής
Γενικών Ασφαλίσεων

Το παρόν ηλεκτρονικό μήνυμα σας αποστέλλεται για επαγγελματικούς σκοπούς στο πλαίσιο της σχέσης συνεργασίας σας με την Εταιρεία μας. Υπενθυμίζουμε ότι απαγορεύεται η διαβίβαση των πληροφοριών που περιέχονται στο παρόν μήνυμα (είτε με διαβίβαση αυτούσιου του μηνύματος, είτε με οποιονδήποτε άλλον τρόπο) σε οποιονδήποτε τρίτο, χωρίς την προηγούμενη έγγραφη συναίνεση της Εταιρείας μας.