

Από: Γιώργο Γκοτζαγεώργη

Προς: Διευθυντές Πωλήσεων, Περιφερειακούς Διευθυντές, Διευθυντές Καταστημάτων
Κοιν. : Χ. Γεωργακόπουλο, Ν. Χαλκιάπουλο, Σ. Βερζοβίτη, Β. Ρούσση, Θ. Κωνσταντινίδη, Διευθυντές-Προϊσταμένους Εσωτερικών Υπηρεσιών, Μ. Σκορδή, Β. Διονυσοπούλου, Κ. Χαλκιώτη, Ζ. Σταματούκου, Κ. Δικόγλου

Θέμα: Νέα Προγράμματα Ασφάλισης Ζωής, συνδεδεμένα με επενδύσεις (Unit Linked)

Αγαπητοί Συνάδελφοι,

Με ιδιαίτερη χαρά, σας ενημερώνουμε ότι προχωρήσαμε στην δημιουργία μιας νέας γενιάς προγραμμάτων Ασφάλισης Ζωής, συνδεδεμένα με επενδύσεις (**Unit Linked**), τα οποία **ανταποκρίνονται αποτελεσματικά** τόσο στις σύγχρονες ανάγκες των καταναλωτών, όσο και στις σύνθετες χρηματοοικονομικές προκλήσεις, όπως αυτές διαμορφώνονται σε παγκόσμιο επίπεδο.

Το **Future Plan** (Περιοδικών Καταβολών) και το **Smart Invest** (Εφάπαξ Καταβολής) ήρθαν για να δώσουν μια ανταγωνιστική λύση σε όσους ενδιαφέρονται να δημιουργήσουν ένα κεφάλαιο με την δύναμη των τακτικών καταβολών αλλά και σε αυτούς που αναζητούν μια αποδοτικότερη αξιοποίηση του ήδη συσσωρευμένου κεφαλαίου! Και τα δύο προγράμματα, ενισχύουν την ανταγωνιστικότητα τους, με τις ασφαλιστικές καλύψεις που προσφέρουν μοναδικά προνόμια στην οικογένεια του ασφαλισμένου σε περίπτωση απροόπτου.

Με νέα λογοτύπηση, σύγχρονη εικαστική προσέγγιση, πλούσιο προωθητικό και εκπαιδευτικό υλικό, αλλά κυρίως με τα ανταγωνιστικά χαρακτηριστικά (!) τους, είναι σίγουρο ότι θα βοηθήσουν:

- Την ελληνική κοινωνία να αναβιώσει την ευεργετική αξία της **ΑΠΟΤΑΜΙΕΥΣΗΣ** (βλ. σχετικό Εκπαιδευτικό Υλικό), με ένα προϊόν (Unit Linked) το οποίο αποτελεί παγκοσμίως την ανερχόμενη «δύναμη» των επενδύσεων και επιλέγεται συστηματικά από τους καταναλωτές, καθώς εξασφαλίζει (α) δυνατότητα υψηλών αποδόσεων σε μακροπρόθεσμο ορίζοντα, (β) αυστηρό εποπτικό πλαίσιο (γ) διαφάνεια μέσα από 24/7 ενημέρωση, (δ) ευελιξία στην διάρκεια την συχνότητα, τον τρόπο και το ύψος της αποταμίευσης και (3) δυνατότητες ρευστοποίησης.
- Τους Συνεργάτες μας να **προσεγγίσουν έναν τεράστιο -αναξιοποίητο- φορέα αγοράς που είναι οι παραδοσιακοί καταθέτες**, οι οποίοι βρίσκονται αντιμέτωποι με μια δυσμενή κατάσταση, καθώς τα μηδενικά ονομαστικά επιτόκια, σε

συνδυασμό με τον διψήφιο πληθωρισμό, οδηγούν διαχρονικά σε σημαντική συρρίκνωση της αγοραστικής δύναμης των καταθέσεων τους.

- Τους Managers μας **να επαναπροσεγγίσουν τους Συνεργάτες τους**, αναδεικνύοντας τα μοναδικά -έναντι του ανταγωνισμού, αλλά και των εναλλακτικών μορφών αποταμίευσης- χαρακτηριστικά των νέων Unit Linked προγραμμάτων, στην προσπάθεια επίτευξης των ποιοτικών και ποσοτικών στόχων που έχουν τεθεί για την τρέχουσα χρονιά.

Αναλυτικές πληροφορίες για τα νέα προγράμματα, μπορείτε να συλλέξετε από τα σχετικά KID's, τα οποία είναι ήδη αναρτημένα στο site μας (<https://www.europaikipisti.gr/>), αλλά και από τις συνημμένες ενδεικτικές Προσφορές Ασφάλισης.

Το προϊόν είναι έτοιμο προς διάθεση, χρησιμοποιώντας την **νέα** Αίτηση των Unit Linked του Κλάδου Ζωής, **η οποία πρέπει απαραίτητα να συνοδεύεται από το Έντυπο (pdf) «Προσδιορισμός Επενδυτικού Προφίλ»**, που παράγεται μέσα από μια πλήρως αυτοματοποιημένη διαδικασία, μέσω του portal των Συνεργατών (MY PORTAL -> ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ -> Προσδιορισμός Επενδυτικού Προφίλ).

Συνημμένα θα βρείτε:

- 1) Ενδεικτικές Προσφορές Ασφάλισης
- 2) Την παρουσίαση των Προγραμμάτων σε μορφή pdf

Παρακαλούμε για ενημέρωση του Δικτύου ευθύνης σας.

Καλές Πωλήσεις!

#ΜένουμεΑσφαλείς